

いま、あなたがどんな状態だろうと全く問題ありません…

**人知れず「億」を稼いでいるマーケッターが  
「あなただけの成功法」をカスタムメイドして徹底サポートし、  
あなたの年収（手取り）を最低でも今の3倍以上にする  
今回限りの極秘プロジェクトがあるのですが…**

もし、あなたが

●「安月給でこき使われるサラリーマン生活はもういやだ」という思いはあるのに何のビジネスアイデアも思いつかず、いまだに最初の一步も踏み出せていない

もしくは現在なんらかのビジネスをやっている、

●「思うように儲かっていない」、  
●「儲けているが、さらに上のステージへ行きたい」

という状態なら、今すぐこの手紙を最後まで読んでください。  
それらすべてを短期間で解決する鍵が、1月25日(木)までの完全期間限定で公開されており、期日以降は二度と読めなくなってしまうので…

和佐大輔

僕と木坂さんのレポート・音声・メールに共感してくれた大切なあなたへ：

こんにちは、和佐大輔(わさ・だいすけ)です。

早いもので、始まったばかりの2007年も、もう最初のひと月が過ぎようとしています。

あなたは今年の年頭に、どんな目標を掲げ、どんな決意をしましたか？  
そして、現時点での進捗状況はいかがですか？

もし、あなたがこれまで僕と木坂さんが配信してきたレポートや音声、そしてメールをきっかけに、

**「今年からはくだらない情報に振り回されない！」  
「今までの自分は間違っていた。今年こそ本物のビジネスを立ち上げてみせる！」**

という決意でこの新しい年をスタートさせてくれたなら、これほどうれしいことはありません。

しかし、一方で気になっていることもあります。

それは…

「和佐や木坂の言うことはとても共感できるが、**ではいったい、自分自身は具体的にどうしていったらいいのか。それがわからない…**」

いわば、航海する際の羅針盤がなくて困ってしまっているのではないかとのこと。

そう思う理由は、僕たちが配信してきたメールの内容にあります。

その内容を簡単に振り返りますと…

まず、今まで大多数のネット起業家によってまことしやかに語られてきて、そのためにあなたも信じて疑わなかった「常識らしきもの」を1つ1つ、論理的に潰していきました。

そして潰すだけでなく、「ではどうしたらいいのか」もきちんと提示しました。

ただ、この提示はあなた個人の事情に特定したものではありません。  
これは、事情というのは1人1人違って、そのすべてを取材して具体的にどうしたらいいのかをメールで提示することは物理的に無理があったためです。

しかし、物理的に無理だったとはいえ、それを提示しなかったことが、僕は一番気になっていたの

です。

なぜなら、あなたが本当に知りたかったことは、他の誰でもないあなた自身の「ではどうしたらいいのか」だったと思うから。

ですから、

**「どうすればいいかはわかったが、それを自分にあてはめて、具体的に考えていくことができない…。」**

もしもあなたがそんな状態で2007年を迎えてしまったなら、それは僕の責任です。

心からお詫びします。

そこで、その罪滅しと言ってはなんですが、**「あなた自身が具体的にどうしたらいいか」がわかる方法を、いまここで、あなたにお伝えしようと思います。**

それは、いまあなたが**まだ何のビジネスアイデアも浮かんでいなくても、何の行動も起こしていなくても、すでになんらかのビジネスを始めていても、全く問題ありません。**

全部読み終わるのに15分ほどかかるとは思います、どうぞおつきあいください。

## 僕・和佐大輔を使い倒してください。

あなたがまずやるべきことは、↑ これ。

念のためですが、本気で言っています。

僕を使い倒してくれればいいんです。

**「くだらないネット起業家たちとはいっしょにされたくない」と言ってきた僕自身が、他のネット起業家が自信がないためやろうとしない「本当の意味であなたと向き合う」ことをしないでどうするんですか。**

**「くだらないネット起業家たちとはいっしょにされたくない」と言ってきた僕自身が、他のネット起業家を信じて稼げなかったあなたを稼がせなくてどうするんですか。**

それほど、この結論はきわめてあたりまえのことです。

そして、僕は僕で「あたりまえのサービス」を提供し、あなたの要求以上の結果をもたらしてみせます。

## 「あたりまえのサービス」とは？

それは、こういうことです。

**「1人1人の状態、そして希望するゴールに合わせて、その人だけに最も効果的なプランを提示し、その実践をサポートする」**

**「お互いが120%わかりあえるよう、個別のコミュニケーションを重視し、互いの信頼の絆を感じながら、着実に成功に向かってもらう」**

突然ですが、「安眠枕」ってありますよね。

市販の安眠枕と、あなたの頭の形を分析し、同時にあなたから理想の眠りについて話を聞き、その結果得られる最適な枕の形をカスタムメイドした、あなただけのオリジナル安眠枕。

どちらがあなたにとって、心地よい眠りを提供してくれるのでしょうか。

答え。オリジナル安眠枕。

あたりまえですよ。

つまり、

**「直接あなたから話を聞いて、その話をきっかけにあなたに合った成功法をカスタムメイドし、その実践を徹底サポートする」**

**これをやれば、あなたが成功するのはあたりまえ**だということです。

何ら難しい理論ではありません。

あなたに成功してもらいたいと本当に思っているなら、これをやらなければおかしいんです。今まで見かけなかったのが、どうかしてたんです。

僕は、心の底からあなたに成功してもらいたい。

だから、やります。ここに宣言します。

## なぜ「あたりまえ」が今まで行なわれてこなかったのか？

この「あたりまえ」のことは、これまでのネット 起業界では、まったくといっていいほど見受けられませんでした。

僕が思うに、その理由は**世の大多数のネット 起業家はノウハウを売ること、あなたの成功よりもまずは自分が儲ける事を優先している**からだと思います。

僕と木坂さんがメールで何度となくお伝えしてきたことですが、**ノウハウは世に出た時点ですでに陳腐化しています**。もはやそれは単なる「前例」と言っても言いすぎではないでしょう。

いくらあなたの心に響くセールスレターをつづったところで、そのような「前例」を売っている時点で、彼らにはあなたに本気で儲けてもらいたいという思いがないように僕には見受けられてしまうのです。

**所詮、情報商材やセミナーで得られるものは「知識」です。**

知識だけを積み重ねても、それが儲けに直結するということはありません。

「クロールはこう泳ぐ」という知識をいくら積んでも、それだけでは泳げないのと同じです。実際に水中で体を動かし、もがき苦しみながらでないと、ベストな泳ぎ方は身につかないのです。

そして、コーチがいなければ上達もままなりません。

どんなスポーツ選手でも、ほとんどの場合はコーチがいます。

その理由は、自分1人だけでやってもやはり限界がありますし、**自分だけでは気づかないポイントを引き出す第三者的な視点というのが絶対に必要不可欠だからです**。

なんとあたりまえな話ですよ。

僕はこれまでに、有料商材レベルのレポートをはじめ、**かなり貴重な情報をあなたに無料で提供してきました**。その中身については、「こんなにすごい情報を無料で出しても大丈夫なんですか？」という声もあったほどです。

それでも無料で出し続けた理由…それは、**知識だけで稼げる人は圧倒的に少ない**ことを経験上知っていたからなんです。

上記のスポーツの例のように、1人だけでやっても限界がある。

**それを知っているのに「知識」を有料で売ろうとする、そんな心無いことはしたくないから無料にした**んですね。

一方、それを知っていて「知識」を有料商材にしてしまっているのが「稼げない人を増やしながらか自分だけは儲ける」という“自称”ネット 起業家たちの動きです。

つまり、彼らは情報商材という「知識」を売らないと、自分が生活していけるだけの収入が得られないんです。そんな人物が、あなたを稼がせる真の実力を持ち合わせていると思いますか？

あなたはきっと、大切なお金を投じて買った商材の内容があまりにくだらなくて、それを売った人物に怒りを覚えた経験が何度もあることでしょう。

その経験こそが、すべてを物語っているのではないのでしょうか。

**そんな現在のネット 起業界に一石を投じたい**こともあって、僕は徹底して無料で出し続けた次第です。

**「でも、情報商材で至らないところは塾や会員サポートでフォローしてるんじゃないの？」**

いま、あなたはそう思われたかもしれません。

しかし、それらの塾や会員サポートは、**あなた自身がどういう経緯をたどってきた人で、何が得意で何が苦手な 家族構成はこうで 現在こういうゴールを目指しているけれども**、こ

でつまづいていて、今どんな悩みを抱えているか。ここまで聞いた上で、そんな状況にひたたりマッチした指導をしていますでしょうか？

僕が知る限り、そういうのはほぼ皆無。

巷にあふれるそれらの塾や会員サポート、そして情報商材やセミナーというのは、**情報の発信側が、受け手側があるなんらかの「フォーマット」にはめ込もうというものばかりのように見受けられます。**

つまり、あなたが受け手側だとすれば、**あなたが主体ではないんです。**  
「大勢の中の1人」として扱われてしまう感じなんですね。

でも、**本来のサポートとは、「大勢の中の1人」ではなく、他の誰でもない「あなたただ1人」のために用意されるべきものではないでしょうか。**

にもかかわらず、いまだに**受け手の感情を無視した情報商材やセミナー、塾や会員サポートが誕生し、大手を振って歩いている現状**。

それがいたたまれなくなったことも、僕が立ち上がった理由のひとつです。

同じネット 起業界に身を置くものとして、これ以上くだらないコンテンツが増え、それとともに被害者が増え、業界全体が胡散臭く見られるのは絶対に許せません。

**あなたにはこれ以上、くだらないサービスにお金を払って失敗してもらいたくないんです。絶望を味わってもらいたくないんです。買った人を絶望させて儲けるのがネット 起業だと思わないでほしいんです。**

だから、僕は立ち上がり、あなたの成功を本気でサポートしようと心に決めました。

**あなたに儲けてもらうのは「1つの過程」でしかない。  
本当は、それ以上に伝えたいことがあるのです。**

僕がここまで言うからには、中途半端なことはまったくするつもりがありません。

とはいえ、やることはいたってシンプル。

具体的には、このあとで述べますのでもうしばらくお待ち下さい。  
(とっておきのサプライズがあります…。)

それよりも先に、伝えておきたいことがあります。

それは、**「儲ける」という、あなたにとって最大の課題でさえ、僕は「単なる1つの過程」としかとらえていないということ。**

つまり、今回のプロジェクトは「儲ける」という結果だけをあなたにもたらすためのものではありません。

**本当にもたらしたいのは「あなたらしい儲け方」。**

それがあなたに植え付けられれば、**自然に「起業家意識」が身についたことにもなります。**

さきほども言いましたように、**世の情報商材やセミナーなどは、1つのフォーマットにあなたをあてはめようというもので、この「自分らしく儲ける」という視点が完全に抜け落ちています。これでは、あなたがせっかく持っている可能性が狭められて行きますし、何より「思考」が完全停止してしまいます。**

**本来は、まだ何の行動も起こせていない、あるいは儲けることができていない人の中には、とんでもないダイヤの原石があることのほうが多いのです。**

そういう人に限って、まだまわりの状況がわからないうちにくだらない情報商材をつかまされてしまい、それを信じてしまうがために運悪く儲けられないというケースが多いのではないかと。そう僕にはらんでいます。

こうした、今はまだ不運なダイヤの原石たちに、**「知識」を詰め込むのではなく、自分らしく儲けられるという「経験」をしてもらう。その経験を通じて、起業家として正しい方向に導き、本来のダイヤの輝きを放ってもらう、**というのが僕の使命です。

また、あなたがすでに儲けていてさらに上のステージに行きたいという人なら、「では誰に相談すればいいのか」と、まわりを見渡してみると、**相談できる相手が誰一人いないと気づくのにそれほど時間がかからないでしょう。**

**だったら迷わず僕を選んでください。**

何より、僕はそういう人と話するのが楽しくてしょうがないですし、何気ない話から新たなビジネス、新たな儲けのヒントが生まれたことも多々あります。

**それに、僕のブレンには木坂さんがいます。**

**有名ネット起業家である畑岡さんとの食事中に、月商1億(年商ではありません。月商です)は下らないビジネスアイデアを畑岡さんに授けた張本人。その他の名だたる起業家からも「世界でもトップレベルのマーケッター」と絶賛されている木坂さんが、今回僕に協力してくれるのです。**

ですから、**あなたの貴重な時間コストを無駄にさせないどころか、その時間コストにかなりのレバレッジをかけてお返しできる**と思います。

しかも、**今まで以上に「あなたらしく儲けられる」ことをお約束しましょう。**

**実は、木坂さんの協力こそが今回のサプライズであり、「極秘プロジェクト」である一番の理由なんです。**

木坂さんは「人知れず“億”を稼いでいる」人物です。

ですから、本来は表に出てくる必要もなければ、僕に協力するとか、あなたをサポートしなければならない理由もありません。

そもそも、**僕にとっても雲の上のような存在です。**

そんな木坂さんが、なぜ今回に限り、このプロジェクトに「降臨」したのか。

その理由とは…

ここで、木坂さん本人から貴重なコメントをもらいましたので、ぜひとも読んでください。

**木坂が今回に限り、表に出てきた理由。**

どうも、木坂健宣(きさか・たけのぶ)です。

和佐君はすでに名前を目にした事のある人物だと思いますが、僕のほうは、ほとんど誰も知らなかったと思います。

自分で言うのもなんですが、**本当に稼いでいる人、稼ぐ力のある人というのは、表に出ては来ないんですね。**出なくても稼げるわけですし、むやみに出ても、程度の低いやかみや批判にさらされるだけで、なんらしいことはないですからね。

それが、どうして今回は表に出てきたのか。

その理由は、やはり話す必要があると思います。

これはひとことで言いますと、

「和佐大輔にせがまれた」から(笑)。

僕と和佐君は昨年の春、ネットライター・山口さんの取り計らいで知り合いました。

**その頃和佐君は「ブログ解体新書」という情報商材で、3ヶ月で3500万ほどの売上を叩き出し、しかもまだ18歳の少年だったということもあって、一躍日本の情報起業の世界で有名になっていました。(秋に続編としてリリースした「真・ブログ解体新書」は、販売開始1週間で3000万以上の売上を達成。)**

しかし、その程度の話はアメリカではいくらでも転がっていて、僕が驚くようなことではありません。

それよりも、僕が彼に興味を持ったのは、彼が当時僕に話した次の言葉でした。

**「本物のネット起業家になりたい」。**

詐欺まがいなものを売り逃がして一時的に儲ける人物は真のネット起業家ではない。  
彼らといっしょにはされたくない、と…。

そのためのステップとして、和佐君は、それまで見受けられなかった「返金保証をつけた情報起業塾」を立ち上げようとしていました。

僕は、いま日本でネット起業家と呼ばれている人にはまったく興味がないのですが、彼のそういう姿勢には例外的に興味を持ち、この情報起業塾に、スーパーバイザー・Mr.Kとして参加させてもらいました。もちろん、せこく儲けるのは僕のポリシーに反するのでギャラはなし。

この塾は、1ヶ月で800万近く売り上げた人、毎月継続して300~500万の売り上げを上げた人を輩出するなど一定の成果を残しましたが、彼自身初めての取り組みだったということもあり、いくつかの課題を生んだことも事実でした。

その課題を解決するきっかけが生まれたのは、昨年10月末に、塾生を対象として行なわれたセミナーでした。

それまでメールやスカイプでのやりとりだけだった塾生たち(出席者は15名ほどの少人数)と、直接、対面で話したひととき。

これが、彼にある気づきをもたらしたのです。

**「直接話したほうが、もっと伝わるじゃないか。」**

(至極当然の話なのですが、これだけネットが普及した社会では、その利便性に依存してしまい、あたりまえの話にも気づかないことが往々にしてあるようです…)

そして、彼は後日、僕にこんなことを言ってきました。

**「対面で直接話し合っってコンサルするのが一番、相手を儲けさせることができると思うんですけど。」**

「そりゃそうだよ。でも、そういうのは見かけないよね。  
みんな、やる自信ないんじゃないの？**自分の本当の実力がばれちゃうから。」**

僕がそう答えると、彼は

「木坂さんいっしょにやってくれませんか？」

と、僕を取り込みにかかりました(笑)。

でも、実はそのオファーは僕にとって、非常にタイムリーなものでした。

**くだらない内容の商材をリリースし、月に100万稼いだくらいで起業家面(づら)ができるような今の日本のネット起業界に、ちょうど僕も辟易していたんです。**

ド素人が「マーケティング」「起業家」と名乗り、自分よりも無知なド素人を煽って物を買わせて平然と生き残ってしまう世界…。

そういう世界とは一線を画しながらやってきた僕も、あまりにも見ていられないので、ここは一石を、それも大きな一石を投じられればと思っていたところだったんですね。

そこにタイミングよく、和佐君からの申し出。

でも実は、僕は自分1人で個別コンサルをやると思っていたんです。  
もちろん、人知れず(笑)。

なので、正直最初は断ろうと思っていました。

しかし、同じ「今のネット起業界に大きな一石を投じる」という思いを彼も持っていることに少なからず共感したので、最終的に、この申し出を受けることに決めました。

かくして、**僕・木坂は今回に限り、こうして表に出てきている次第です。**

今まで畑岡宏光さんや保田望さんなど、オンライン・オフラインの別を問わず、**ミリオネアがいつも真っ先に求めてくる僕のアドバイスを、今回に限り、あなたが求めてくれるのなら、あなたにマッチした形で惜みなく与えようと思っています。**

**いま一度言いますが、僕が表に出るとするのは、自分のポリシーから言っても例外中の例外です。**

今回の目的を達成したら、僕はまた雲隠れしようと思っています。

つまり、**いま僕のこのコメントを読んでいるあなたは、かなり天文学的な確率で僕と出会ったこととなります。**それほどの偶然を「これは運命だ。なんて自分がついているんだ！」と思ってくれるなら、ぜひこのプロジェクトに参加されるといいと思いますよ。

そして、「今のネット起業界に大きな一石を投じる」という僕や和佐君の思いに、

ぜひ手を貸してください。その代わり、あなたが手放して喜べる収入はちゃんともらいますので。

では、またお会いできる日まで…

木坂健宣

いかがでしょうか。

木坂さんの協力がどれほど希少価値の高いものか、わかってもらえたでしょうか。

## では「あたりまえのこと」を具体的にどうやっていくのか？

さて、ではどうやってあなたのお話を聞き、あなたならではの儲け方を伝授していくのか。その具体的なお話に移りましょう。

このプロジェクトは、大きく分けて2つの特長があります。

**特長1) メールやスカイプだけじゃない。  
神戸に構えた新事務所と和佐大輔と語り合えます。**

もうご存知の方も多いと思いますが、僕が住んでいるのは高知県の漁師町の超田舎。高知空港からでさえ、車で1時間もかかる場所です。

そんな場所でビジネスができるのもネットのよいところではあるのですが、今回のプロジェクトは「あなたとコミュニケーションを取る」ことが大前提です。

そのためには、メールやスカイプといったオンライン上だけでなく、「あなたと対面で語り合うこと」も当然、必要不可欠。そうすると、田舎だとどうしても不都合が生じます。

そこで…

**今回のプロジェクトのために、僕は神戸に自宅兼事務所を構え、移住しました。**

そして、出張などの予定がない限り、事務所に常駐することに決めました。

これが何を意味するのかといいますと、**あなたは僕の事務所に来て、僕と語り合うことができるということです。(もちろん、急用などもありますので、事前に予約をお願いします。)**

これは僕自身、自分のプライベートのほとんどを犠牲にすることになるのですが、そんなことよりも、あなたと語り合うこと、そして**僕のアドバイスによってあなたが本物のビジネスに気づき、それをきっかけに人生が一変するほど儲けてくれることのほうが、今の僕には楽しいことです。**

**交通費は自己負担をお願いしますが、来ていただければ、その交通費の最低でも10倍もの金額を生み出すヒントは必ず持って帰っていただきます。**これは僕が考える最低限のマナーです。

**基本としては、月に2回。そして1回あたり2時間**ぐらいにしたいのですが、必ずしもそれにこだわりません。僕がそのとき予定がなければご要望に応じます。せっかくあなたに神戸まで来てもらうのですから、できる限りのことはしたいと思います。

**もちろん、メールやスカイプを使ったオンライン上のサポートもやります。**

好きなきに僕と会って話ができるといっても、よほど近隣でない限り、あなたが神戸まで来られるのは限られた時でしかないと思います。さらに、移動時間も考えれば、直接会うよりも僕との接触頻度を増やしたほうが良いと思う人もいます。

メールやスカイプなら、僕に好きなだけ問い合わせてもらって結構です。**(つまり無制限)**。スカイプは、僕のほうがオンラインになっている限り、深夜でも早朝でもOKです。

アドバイスする中身は、たとえば僕が以前プレゼントした「**スカイプ履歴**」にあったような内容です。つまり、**してもらえれば結果が出る方法**です。

**僕は、ネットで儲けるためのアドバイスだったらいくらでもできますので。**

いつでも遠慮なくどうぞ。

今まで、これほどまでに「好きなときに好きなだけ相談できるサポート」って、ありましたでしょうか？

きっと、**あなたがどこかで遠慮しなければならないところがほとんどだった**のではないかと思います。

だから僕は、まったく遠慮なくやりとりできる環境を用意しました。  
ぜひ、神戸に構えた僕の事務所まで、遊びに来てください。  
来れる時間がなかったら、メールでもスカイプでも全く問題ありません。

僕と仲良くなってください(笑)。

**遊びに来るたび、メールやスカイプでやりとりするたびにあなたが帰っていくとしたら、とても素敵なことじゃないですか。**

それは、僕がいま一番やってみたいことでもあるんです。

**特長2) 木坂さんが、あなたの街まで行ってコンサルしてくれます。**

**但し、これは月の稼ぎが200万を超えた人限定で月1回行なうVIPコンサルです。**

なぜこのような限定をするかというと、**稼げる人であればあるほど木坂さんのコンサルが必要だからです。**

実は、木坂さんは月収500万をゆうに超える起業家や、年商10億円規模の企業を多数、クライアントに持っています。

**そのクライアントが毎月100万(毎年ではありません、毎月です)のコンサルフィーを払って得ている貴重なアドバイスを、あなたは得ることができるのです。**

**もちろん、あなたの現状に合わせ、あなたがさらに上のステージに行けるために必要なことをカスタマイズして教えてくれます。**

しかも今回は、**木坂さんがあなたの街に来てくれます。あなたが日本のどこに住んでいてもです。**

木坂さんがこのようなプロジェクトに加わることも自体もありえないことなのに、さらに、あなたに会いに行ってくれるというのです。

よって、あなたは交通費がまったくいりません。移動時間の負担もかけません。

あなたの地元でどこかお話ができる場所と、あなた自身の飲食代(木坂さんのは含まなくて結構です)。それだけご用意ください。場所は、別に高級である必要はありません。

木坂さんと、対面で話をする。

すると、どうなるのか。

**月に200万稼げるなら、木坂さんの1回のアドバイスによって、すぐに「億」が現実のものとして見えてくるでしょう。**

考えただけでもワクワクしてきませんか？

**「じゃあ、まったくのゼロの人は木坂さんの話は聞けないの？」**

確かにその場合、VIPコンサルは受けられません。でも、このままでは木坂さんと接触できるのがごく一部の限られた人だけになってしまいます。

さきほども言いましたように、木坂さんが表に出てくることはめったにありません。

それほどの貴重なチャンスなのに、木坂さんと話ができない人のほうが多いのでは、この場であなたに紹介した意味がありません。

そこで、僕は木坂さんに頼み込んで、さらに協力してもらいました。

**特長3) 毎月1回、全国各地で木坂さんを交えた懇親会を開催します。**

今回の僕の使命に賛同して集まってくれたメンバー同志の交流と、このプロジェクトで培われるさまざまな情報の共有を目的とした懇親会を毎月1回、全国各地で開催します。

そこに、木坂さんも来てくれることになりました。

ですから、**あなたは懇親会に来てくれれば、木坂さんと話ができます。**

**ここでは、あなたが何のビジネスアイデアも思い浮かばない、俗に言われる「まったくのゼロの状態」であっても問題ありません。**

むしろ、**まったくのゼロの状態**というのは一番「**ネット起業家のカモにされる確率**」が高く、**道を踏み外しやす**いわけですから、今のうちから木坂さんのアドバイスが聞けるというのは、あなたが起業家として正しい道を進むためにもいいタイミングだと思います。

**相談しないまま間違っただけのルールに乗っかって突き進んでしまうことほど恐ろしいことはありません。**

**木坂さんと話をすれば、あなたらしいビジネスが、いくつか出てきます。**

**この段階で、もう間違っただけの方には行きません。**

1回話をすれば、あなたの今後の飛躍につながる貴重なヒントがきっと得られるでしょう。

現に、有名ネット起業家である畑岡さんは木坂さんと1回食事をしただけで月商1億のビジネスアイデアを手に入れましたし、僕も木坂さんから何度も儲けるヒントを授かり、そのおかげで「億」のステージを突破できました。

ですから、**あなたのブレイクスルーは、懇親会での木坂さんとの話からはじまる可能性は十分にありえるでしょう。**

**これはあくまで懇親会であって、セミナーではありません。**

セミナーに参加しただけでは儲からないというのは木坂さんの「ネットビジネス19の神話」にも書いてあったとおりです。

そんな商業的かつ一方的な伝達ではなく、あくまで「コミュニケーション」を重視するために開くものなので「懇親会」と位置づけています。

とはいえ、**そのへんで行なわれているセミナー以上の効果をあなたにもたらすことになるでしょう。**

この懇親会に参加すれば、少なくとも今売られている、そしてこれから売られるであろう「あなたも儲かる」系の商材には、もう惑わされることはありません。**そのようなものがバカらしくなってしまふほどの内容を、一方的な伝達ではなく、あなたとの会話の中でお伝えします。**

セミナーのように、多くの人の前で話をすると、どうしても話の内容が制限されてしまいます。

しかし、あなた個人に話をするのに、何の制限もないでしょう。

その話を、直接会って聞くことができる。もちろん、あなたも遠慮なく、話をしてください。

僕と木坂さんが、すべて受けとめます。

もちろん、話すといってもただ「知識」だけをあなたに伝えるのではありません。

僕と木坂さんの使命は、**あなたに「実際に儲ける経験」をしてもらい、その経験を通じてあなたらしい儲け方を「体得」してもらおう。それを通じて、今のネット起業家たちとは一線を画した「真の起業家」として一本立ちしてもらおうこと。**

そして、そういう人をできるだけたくさん世に送り出すことで**今のネット起業界を「世直し」すること**なのです。

そのための、単なる知識にとどまらない効果的なアドバイスをします。

いかがでしょうか。

**「そりゃ、ここまでやってくれたらあたりまえに儲かるよな」と、思いませんか？**

通常の情報商材やセミナーでは、こうはいきませんよね。

こんなことは、考えてみれば誰にだってわかることなのです。

**「誰でも簡単に、確実に、たくさん儲けることができるようになる方法」**

**そんな方法は、ないので。**

そういう文句で売っている情報商材やセミナーがあれば、それはやはり詐欺だと言わざるを得ません。

しかし、

**「あなたしかできない、あなたらしく儲けられる方法」**

**そういう方法は、作れます。**

あなたがいまの状態を話してくれれば、それはできます。

ビジネスアイデアがあるかないか、行動しているかないか、稼げているかないか、稼げているならどれだけ稼いでいるか…それらの如何を問わず、どんなステージにいる人でも大丈夫です。

## すべては、あなたのお話を聞いてから。

こんな話ですから、他のセミナーや情報商材のセールスページのように、

「どんな内容が盛り込まれているのか」

ということを箇条書きにしてお伝えすることはできません。

なぜなら、すべては「あなたのお話を直接聞かせてもらってから」だからです。

ですから主役はもちろん、あなた。

いまここで言えることは、ネット起業で「億」のステージを突破した和佐大輔があなたのお話を直接対面で、またメールやスカイプで聞いた上で、

**●「あなたにしかできないビジネスと儲け方」をカスタムメイドしてあなたに伝授し、その進捗をフォローアップしていきます。**

**●そして、儲けるための知識を与えるのではなく、実際に儲けることを体験してもらいます。**

**●月の稼ぎが200万を超えたら、オンライン・オフラインを問わず、ミリオネアが真っ先にアドバイスを求める木坂さんのコンサルを受けてもらい、本物の起業家意識を培いながら、「億」のステージへ上がってもらいます。**

こんな感じでしょうか。

しかしこれらは、今までありそうでなかった、いや、あってほしかったのになかったであろう「あたりまえのこと」なんです。

こんなことをやりますが、あなたは興味を持ってくれますか？

## でも、さすがに無料ではないでしょう？

確かに、今回のプロジェクトの内容を見てもらえばわかるとおり、これをやるには多分に人件費と時間コストがかかります。

僕と木坂さんの1日の活動のほとんどをこのプロジェクトに費やすとなれば、これは致し方のないところです。

例に出した安眠枕でも、また靴やスーツでもそうですが、カスタムメイドのものは、市販のものよりも格段に高いです。それは量産するのではなく、世界に1つだけのものを作るのですから当然です。

では、今回のプロジェクトの会費はいったいいくらにすべきか。

そのときヒントになったのが、僕が昨年やった情報起業塾でした。

あの塾は、メールやスカイプで和佐大輔に自由にアクセスすることができて、受講料は30万円。期間は5ヶ月間(当初4ヶ月間でしたがのちに延長しました)。

そして、すべての努力をしても、月の売上が50万に及ばなかった場合は受講料を返金するという制度を設けていました。(途中で投げ出してしまった人は適用外)

つまり、受講生には一時的に30万という負担をしてもらうものの、返金保証を設けることで、リスクをなくしていたんですね。

それで、他に前例と呼べるべきものも見当たらなかったの、これを基準に考えることにしました。

まず、今回のプロジェクトは、メールやスカイプだけでなく「**対面**」も重視しています。僕が知る限りの、最も思いが伝わり、お互いの意思の疎通が図れる方法です。

また、**期間は6ヶ月間**です。6ヶ月の間に、あなたらしい儲け方で儲けてもらい、真の起業家への足がかりをつかんでもらいます。

いずれも、情報起業塾以上の内容です。しかも、何度も言っているとおり、**木坂さんの協力があります**。

よって、費用も**50万**に設定しました。

もしかしたら、それでも高いと思われるかもしれませんが。

そのために、僕からあなたへ究極のお約束をしたいと思います。

## 「和佐大輔からあなたへのお約束」

1. 6ヶ月間参加して、万が一今回のプロジェクトが全くタメにならない、50万円の価値はないと思われた場合には、僕に「返金してください」とメールを下さい。**1週間以内にお返します。**

**(期間中の返金要求には応じられませんのでご了承ください。また、連絡がつかなくなるなど、あなたのやる気が感じられないと判断した場合も返金に応じかねますのでご注意ください。)**

詳しい理由は書かなくて結構です。理由その他、一切問いませんし、条件も一切ありません。気まずい思いもさせません。

2. 6ヶ月を過ぎ、そこからさらに1年経過した時点(=スタートから1年6ヶ月経過時点)までに、あなたの年収(手取り)がいまと比較して3倍になっていなければ、僕の指導が至らなかったものとして、こちらも全額完全返金いたします。1年6ヶ月経過の1日前にメールをいただいても、もちろん返金に応じます。

ひと口に儲けるといっても、何か具体的な基準がないと、あなたもしくりこないと思います。そこで僕は、その基準を**あなたの年収(手取り)の3倍**というところに置きました。

**あなたの年収(手取り)の3倍から、50万円を差し引いてみてください。それがあなたの新たな年収(手取り)となったらいかがでしょうか。**

その状態が、あくまで最低限の到達目標です。

万が一、達成できなかつたらあなたに50万円を返金します。

保証期間も、受講期間の3倍。

これなら、あなたのリスクはかなり軽減されると思うのですがいかがでしょうか。

3. 返金を申し出てこられたあとでも、僕や木坂さんが伝授した内容のすべてはあなたのビジネスに活用してもらってかまいません。本来は著作権のあるものもいろいろ含むのですが、今回は主張しません。それは一時的にでも50万円という金額を払ってこのプロジェクトに期待を寄せてくれ、時間を取って語り合ってくれたことに対する感謝の気持ちです。

4. 以上のお約束を悪用すれば、あなたは完全無料でこのプロジェクトに参加することができます。それはそれでしかたありません。ただし、僕はそんな人を最初から呼び寄せるようなことをするつもりはなく、**事前に筆記試験を行います(この手紙の後半参照)**。そこで僕が選んだ人に悪用されたなら、それはそういう人を選んでしまった僕の責任であり、その責任を甘んじて受けます。

和佐大輔

実は、僕が授けるのはアドバイスだけではありません。

今回の僕の使命に共感してくれて、あなたがこのプロジェクトに参加してくれれば、その感謝の気持ちとして次のようなものを特別に提供したいと思います。

### **特別プレゼント1: 和佐大輔自身の企画で開発するツールの教々**

ネットビジネスに欠かせないツールというのがあります。

たとえば、今でこそポピュラーになっていますが、「販売終了まであと〇時間〇分〇秒」といったカウントダウンプログラム。

あれを企画した先駆者は僕・和佐大輔です。

これは僕がやっていた情報起業塾でも無償で提供しました。

この他にも、僕自身がネットビジネスをやるにあたって必要と思うツールはいろいろあって、**僕の友人に相談して水面下で作ってもらっています**。もちろん、開発費用は自前。

本来、これらのツールは僕が僕自身のために身銭を切って開発しているもので、人に提供することは考えていなかったんです。

でも、あなたに儲けてもらうという第一段階をクリアするためには欠かせない場面がありますので、参加していただくあなたには、テストの結果何の支障もなく使えると判断できたツールは無償で提供いたします。もちろん、使い方も対面もしくはオンライン上で説明いたします。

### **特別プレゼント2: あなたのビジネスに欠かせない「人」の紹介**

「人」をプレゼントするというのは語弊がありますが、要するに、あなたのビジネスをサポートできる人材を、あなたが望むならば紹介しましょうというものです。もちろん、僕が実際に会って、自信を持って紹介できると判断した人たちです。

たとえば、このプロジェクトは「あなたが儲ける」ことを第一の目的に置いています。

儲けると、そこに必ず**税金対策の問題が生じます**。あなたの手元にたくさんのお金を残したいならこれは必須です。

そうすると、その方面の専門家、つまり「税理士」への依頼が必要。しかし、税理士なら誰でもいいのかというそうではありません。

やはり、ネットビジネスならネットビジネスに詳しく、なおかつ節税に強い税理士でなければ効果的な税金対策はできないと言っていいでしょう。

#### **実は、僕のプレーンにはそういう税理士さんがいます。**

僕自身、彼からさまざまな節税アイデアを聞いていますし、彼のそういう話から、新たなビジネスが思い浮かんだくらいなのです。

その税理士さんを、あなたがよければ紹介します。

もちろん、紹介したからと言って必ずその人を顧問にしなければならないことはありませんし、紹介したことで、僕は税理士さんから紹介料をもらうことは一切しません。(せこい儲け方は僕のポリシーに反します。)

ただ、あなたにもし税理士の知り合いがないという場合、どのつてを頼って税理士に相談したらいいか、そして顧問にしたらいいのかという判断は、かなり難題かと思えます。

そんなときに、安心して話を聞ける人がいればありがたいだろうな、という思いで、このような「人」の紹介をしている次第です。

もちろん税理士さんだけでなく、プログラマーやWEBデザイナーなど、あなたのやりたいビジネスを加速させられる人材がいれば、その人と引き合わせるということもできます。

僕の人脈は、多岐に渡ります。しかも、他の人が「人脈、人脈」と言っているレベルとは比べ物にならない、互いが互いを切磋琢磨あって、結果を出している人ばかりです。

ただし、基本はあなたが自分自身で儲けられることですから、ビジネス自体を人に頼るのではなく、専門知識が必要なところを専門家に任せるという目的での紹介になります。

**<ご注意>**: こうした人材に仕事を依頼する場合には、当然ながらその人材(以下「相手方」と言います)と別途契約を交わす必要があり、あなたはその相手方に報酬を支払う必要がありますのであらかじめご理解ください。つまり、僕がその契約費用や報酬を負担するのではないということです。さらに、僕はそこからバックマーヅンを一切受け取らないことをお約束します。詳細は直接あなたと相手方が打合せの上決定するものとし、僕はあくまで人材を紹介するまでとします。

以上2つを、今回会員となった方全員に提供させていただきます。

いずれもあなたのビジネスを加速させる上で欠かせないものばかりです。

**和佐大輔と木坂健宜に無制限にアクセスでき、あなたの一生を約束できるビジネスを構築できることにプラス、上記特別プレゼントのパッケージで、半年で50万です。**

月割りにしたら、10万円もいきません。

**木坂さんの通常のコンサルフィーは、毎月100万です。つまり、半年で600万。これを考えても、半年で50万はありえないほど安い対価だと思いますがいかがでしょうか。**

**しかも、1年半後までに年収(手取り)が3倍にならなければ返金します。**

それでも50万というのは、稼げていない人にとってはとてつもなく高い金額に思われるかもしれませんが、しかし、もらう金額の何十倍の利益をもたらすことは、僕には何の造作もないことです。

**しかも利益が得られたとき、その利益を得るために費やした50万は「直接経費」として計上できますので、節税にもつながります。これはさきほどの税理士さんに確認を取りましたので間違いありません。**

この観点で見れば、僕がはじき出した「半年で50万」というのはもはや高い安いというレベルを超えて、とても魅力的な数字に見えてくるのではないのでしょうか。

**ただし、会員は筆記試験で選抜します。**

**申し訳ありませんが、今回のプロジェクトに関しては、誰もが参加できる体制はとっていません。**

その理由は、僕と木坂さんの思いにどれだけ共感してくれているか、また、どれだけ自分自身に言い訳せず、頑張りぬく意志があるのか。これを、僕自身の目で確認したいからです。

それを確認する方法として、「筆記試験」を課します。

この時点で自信のない方、そもそもそんな筆記試験がいやだという場合は、今回は縁がなかったと思ってください。

**僕は、今回のプロジェクトには一定の質感を求めています。**

いくらあなたに儲けてもらうプロジェクトだといっても「煽って一時的に売り抜ける」ようなことを勧めるつもりはありませんし、そんなことで儲けたいという人にも来てもらいたくないのです。

「本物のビジネスをしたい」という高い志を持った人たちだけの集まりにしたいんですね。

ですから、筆記試験を行ないます。  
その点は、どうかご理解下さい。

**「わかった。その試験にパスして、和佐や木坂と語り合って本物のビジネスで儲けたい」という場合には、ぜひ、エントリーフォームを通じて僕に知らせてください。**

追って、試験内容、提出期日、合否発表日などをご連絡します。

**申し込み受付は、本年1月25日(木)までです。**

試験をパスし、晴れて会員になりますと、

1. お互い都合の合うときに神戸の和佐大輔の事務所で語り合えます。  
さらにメールやスカイプを通じて和佐大輔にアクセスできます。(スカイプはオンライン時に限る。)  
その中で、あなたらしい儲け方のアドバイスを手に入れることができ、そのアドバイスによるビジネスの進捗も見えます。
2. 月収200万を超えたら木坂さんを月に1回あなたの街に呼んで語り合い、あなたがさらに上のステージに行くことのできるアドバイスを受けることができ、「億」の数字が現実に見えてくるようになります。
3. 和佐大輔が開発しているツールで、使えそうなものができたら無償で提供します。
4. あなたの要望に応じて、和佐大輔の多岐に渡る人脈の中からあなたに必要な人を紹介します。  
(業務依頼をするときは、その相手方と別途契約を交わし、相手方に報酬を支払う必要がありますことご理解ください。和佐大輔は契約費用や報酬は負担しません。また、契約成立によるバックマージンなどの類は一切受け取りません。)
5. 今回集まった会員同士の懇親会(月1回、全国各地にて)に参加できます。  
メンバーの誰もが木坂さんと話すことのできる貴重なチャンスです。
6. **何より、あなたの年収(手取り)を最低でも3倍にします。**

受講期間は6ヶ月。保証期間はその3倍の1年6ヶ月です。

6ヶ月が過ぎて、万が一価値が感じられないと判断したら保証期間内でしたら全額返金しますし、その場合でも、僕と木坂さんがあなたに行なったアドバイス、あなたが僕から受け取ったツールなどはそのまま活用してもらってかまいません。

## エントリーは今すぐこちらをクリック

(あなたが記入された情報は全て最新の技術で暗号化されて送信されますので、第三者から盗み見られたりする心配はありません。信頼ある機関から認定されていないなどのセキュリティアラートが出るかもしれませんがそれはペリサインなどにお金を払い忘れて、お墨付きをもらえなかったために出るものです。そうなった場合、僕の不手際でご心配おかけするかもしれませんが、暗号化自体は確実に実行されておりますので、安心して「許可する」をクリックしてください。)

## Q&A

**Q: お話はよくわかりましたが、やはり50万は高すぎるのではないのでしょうか？**

A: 僕や木坂さんに無制限にアクセスできて、しかもあなたの一生を約束するビジネスを構築できるのですから、50万というのはむしろ、ありえないほど安いと思います。

ただ、万が一そのような価値があると思えなかったためのために、返金保証を設けています。

**Q: 今すぐ50万というのは用意できないのですが…**

A: その場合には **月々11万円×5回の分割クレジット払い**もあります。  
(分割はクレジット決済限定です。  
対応しているカードの種類は、VISA・MASTER・AMEX・JCBです。)

また念のためですが、無理に支払いしようとして消費者金融で50万円を借りてまで申し込むようなことはおすすめしません。

意気込みを示すあまり、このような行為に及んで「だから、もうあとがないんです」と言われても、正直困ってしまいます。

くれぐれも、無理をしないようにお願いします。

そして **ネットビジネスをはじめるとあっては、ホームページ作成ソフトを買ったり、サーバーを借りたり広告費を払ったりなどで、初期費用として少なくとも5万円程度は必要になります。**

これはこのプロジェクトの費用とは別にかかる必要経費です。  
この用意も合わせてお願いします。

**Q: まだ何のビジネスも始めていない私でも、本当に儲けられるのですか？**

A: あなたが筆記試験をパスしたならば、それは僕があなたを「見込みがある」と思って選んだこととなりますので、必然的に、儲けさせる義務があります。

それはすなわち、あなたは儲けられるということ。

ただし、**あなたにやる気がなかったり、完全な受け身のままではいくら手取り足取り教えても一銭も儲かることはありません。**そこだけは間違わないでください。

**Q: 私にもわかるようにかみくだいてアドバイスしてくれるのですか？**

A: そのためのプロジェクトです(笑)。

逆に、他のサポートだと、あなたがしっかり理解できるようにかみくだいて説明し、よい結果を出せるように二人三脚でやっていくことはできないと思っています。

**Q: 自分は人見知りです。直接対面ですと、とてもうまく話せないのですが…**

A: 実は、僕も人見知りなんです(笑)。

僕が初めて木坂さんに会ったときも、挨拶はギクシャクしていました(笑)。  
ですので、その心配には及ばないと思います。

気持ちが通じ合えばいいんです。

そのために「対面」でやるのですから…。

どうしても対面が苦手と言うなら、メールやスカイプでもやりとりしますので、それらの方法でコミュニケーションを取っていきましょう。

**Q: 他のネット起業家がやっている「無料面談」と、どちらがうんですか？**

詰んだ限りでは 内容があまり変わらないと思うのですが…

A:確かに、「対面で話す」という表面的な形式では違いがないように見えるのかもしれませんが、  
しかし、やっている人間のレベルが格段に違います(笑)。  
これまでどのネット起業家からも聞くことなかった話をあなたにしたいと思いますので、このような質問、というか疑問は10分もあれば吹っ飛ばはすですよ(笑)。

そして話の中身が濃いたけでなく、**その話で実際にあなたを稼がせる責任があります。**  
他のネット起業家がやっている無料面談は、そういう責任が伴いません。

以上をトータルに判断してもらえれば、無料面談とはまったく別物であることがわかるとと思います。

**Q:自分は参加したいんですが、家族に反対されています。**

A:家庭の理解が得られないなら申し込まないほうがよいと思います。  
ただ、どうしてもというなら、まずは「返金保証」のことを伝えてみてください。  
一時的に50万を支払うものの、それに何らリスクが伴っていないことを伝えてみるだけでも違うと思います。

**Q:自分は初心者です。  
参加したいのですが、初心者には敷居が高そうな気がします。**

A:何をもちって初心者というのか、その基準がわかりませんが、とにかく試験をパスした人であれば、敷居は高くないと思います。

**試験の課題は、初心者には不利なものを出すつもりはありません。**  
僕が試験によって選びたい人は、初心者だろうとベテランだろうとまったく関係がありません。  
ついでに言いますと、情報起業、アフィリエイト、オフラインのビジネスといった種別も一切問いません。  
基準は、もっと違うところにあります。(内部事情のため秘密です…)  
**和佐・木坂のどちらかのメールをしっかりと読んでさえいれば答えられる課題です。**  
ですので、安心して申し込んでみてください。

**Q:自分は地方在住で、懇親会に参加したくてもなかなかできないのですが…**

A:**懇親会は全国各地でやりますので、あなたの住んでいる場所の近くにも行きます。**  
ぜひ、生で僕や木坂さんと話をしてください。  
いくらネットが普及しても、対面で直接話をするのが、僕の知る限り一番伝わるコミュニケーション法だと思いますので。  
それでも何らかの事情で来られないようならば、レポートや音声を配布しようとは思っていますが、極力都合を合わせてお越しく下さい。

**Q:自分はアフィリエイトで儲けたいのですが、このプロジェクトは適していますか？**

A:もし、効果的なSEOの方法であるとか、サイトの量産であるとか、メルマガでの情報商材アフィリエイトの場合なら部数の増やし方とか特典の作り方とか、そういう「テクニック」だけを求めているのなら、その方面の専門家をあたったほうがよいと思います。  
なぜなら、僕は今回「ビジネスの本質」からアドバイスをするからです。  
アフィリエイトで儲けたいという人には、なぜアフィリエイトでなければならないのか。僕はまず、そこから話を聞くとします。  
そういう話は余計だと思われるなら、このプロジェクトではないほうがよいでしょう。  
しかし、アフィリエイトを自分のビジネスだととらえ、そのビジネスをしっかりと成長させて行きたいという気概があるなら、このプロジェクトによってそれはかなうものと思います。

## エントリーは今すぐこちらをクリック

(あなたが記入された情報は全て最新の技術で暗号化されて送信されますので、第三者から盗み見られたりする心配はありません。信頼ある機関から認定されていないなどのセキュリティアラートが出る場合がありますがそれはペリサインなどにお金を払い忘れて、お墨付きをもらえなかったために出るものです。そうなった場合、僕の不幸でご心配おかけするかもしれませんが、暗号化自体は確実に実行されており、安心して「許可する」をクリックしてください。)

追伸1:

**このお知らせの有効期限は1月25日(木)までになります。**

それ以降は、どれだけ要望されてもエントリーをお受けいたしませんのであらかじめご了承ください。

追伸2:

**木坂さんが表立って活動するのは、このプロジェクトに限ってのことです。**

**次回はいつやるのか、そもそも次回があるのかもわかりません。それだけ、今回のプロジェクトは木坂さんと知り合える数少ないチャンスだと考えてください。**

**もし、畑岡さんや保田さんらをはじめとするミリオネアたちが真っ先に求めてくるアドバイスを受けてみたい場合はぜひともこの機会にエントリーなさってください。**

このプロジェクトで、真の目的である「くだらない情報起業家の一掃」「真のネット起業家の養成」これらが達成できたと判断した時点で、木坂さんはおそらく以前のように、人知れず闘争することに専念すると思いますので。

ただし、無理は禁物です。

**今回のプロジェクトがあなたにとって必要がないと思うならば、無理にエントリーしてもらう必要は全くありません。**

追伸3:

これだけネットが普及しているからこそ、忘れ去られていることがあります。

それは、

**「ヴァーチャルが進んでいる今だからこそ、実態のあるものが強い」**ということ。

自分が実際に行ける場所、自分が直接生で見れるもの。生で聞けるもの。

これに勝るものは、やはりないんですね。

だからこそ、僕は「対面」も重視することにしたのです。

**もし、そうした僕と木坂さんの姿勢に期待や可能性を感じてもらえるなら、この機会にぜひともご参加下さい。**

あなたのやりたいビジネスがオンラインでもオフラインでもまったく問いません。

この手紙を最後まで読んでくださった志あるあなたとお会いして、とことん語り合い、使い切れなくなるほどの収入をあなたにもたらせる日を心から楽しみにしています。

和佐大輔

[エントリーは今すぐこちらをクリック](#)

(あなたが記入された情報は全て最新の技術で暗号化されて送信されますので、第三者から盗み見られたりする心配はありません。信頼ある機関から認定されていないなどのセキュリティアラートが出る場合がありますがそれはペリサインなどにお金を払い忘れて、お墨付きをもらえなかったために出るものです。そうなった場合、僕の不手際でご心配おかけするかもしれませんが、暗号化自体は確実に行われておりますので、安心して「許可する」をクリックしてください。)